Stage Commerce

Présentation de la société NEOTEK

PME lorientaise et filiale d'un groupe de haute technologie dédié aux environnements marins, Neotek est spécialisée dans la distribution de produits d'instrumentation, l'intégration de systèmes et dans les services de maintenance et de modernisation pour des clients de l'économie maritime.

Sujet du stage – Ligne directrice

Dans le cadre de ses activités, NEOTEK cherche un·e stagiaire pour aider à la mise en œuvre de la stratégie commerciale.

Sous la responsabilité du Directeur Commercial, le stage consiste à aider à :

- Prospecter de nouveaux marchés
- Rechercher et collaborer avec des partenaires
- Analyser les besoins clients
- Répondre à des appels d'offres
- Assurer le suivi des ventes

Stage ouvert à compter de septembre 2022. Durée du stage 4-5 mois minimum.

Profil

Vous préparez un Bac+3 ou un Bac+5 et avez un attrait pour les nouvelles technologies. Autonome et dynamique, vous avez de bonnes compétences dans la négociation et la prospection. Vous aimez le contact humain et avez un bon relationnel.

Compétences ou acquis nécessaires

- Capacité d'organisation et d'analyse	Exigées
- Autonomie et polyvalence	Indispensables
- Aisance relationnelle	Indispensable
- Connaissance de l'informatique (Bureautique, ERP)	Nécessaire
- Maîtrise de l'anglais oral et écrit (C1)	Exigée

Candidature

➔ Envoyer vos CV et lettre de motivation à l'adresse recrutement@neotek-web.com
➔ Indiquer la référence Stage_Commerce_001 dans l'objet de l'email de candidature

NEO*TEK* – 535, rue Jacques Ange Gabriel - 56850 CAUDAN / ☏ 02.97.89.87.20
SAS au capital de 1 420 840 € - RCS Lorient 478 468 655 – CODE NAF 4669B