



Poste CDI : Ingénieur·e Technico-Commercial Marine Défense

Présentation de la société NEOTEK

PME lorientaise et filiale d'un groupe de haute technologie dédié aux environnements marins, Neotek est spécialisée dans la distribution de produits d'instrumentation, l'intégration de systèmes et dans les services de maintenance et de modernisation pour des clients de l'économie maritime.

Nous recherchons un·e Ingénieur·e Technico-Commercial pour prendre en charge le secteur Marine Défense.

La société est une filiale d'un groupe industriel de haute technologie qui vous offrira de très belles opportunités d'évolution sur les marchés de l'industrie marine.

Vous y trouverez des valeurs comme le dynamisme, le sens du collectif et la convivialité.

Description du poste – Ligne directrice

Rattaché·e à la direction générale de la société, vous justifiez d'une forte expérience dans le domaine de la Marine Militaire et plus particulièrement dans les opérations sous-marines. Vous démontrez d'excellentes compétences relationnelles, avez la capacité à travailler en transverse et une forte sensibilité technique.

Vous serez responsable du segment de marché Marine Défense, en relation avec les donneurs d'ordres, les utilisateurs et tous les clients de ce domaine sur le marché français.

Pour cela vos missions, en relation étroite avec la direction générale de la société, sont les suivantes :

- Assurer l'identification précise des besoins et des attentes Client pour leur proposer le produit et/ou la prestation les mieux adaptés,
- Prendre en charge la commercialisation et la vente des gammes de produits et de services sur le segment de marché,
- Veiller et répondre aux appels d'offres en relation avec l'assistance de l'équipe technique,
- Assurer la promotion des produits et services de la société,
- Gérer les contrats (suivi du planning et du budget, relation avec l'équipe technique et relations avec le client, gestion des aléas, négociation des avenants, etc.),
- Etablir et réaliser le budget de son secteur,
- Appliquer les décisions du plan d'actions de la direction générale,
- Participer aux salons de son segment de marché afin de promouvoir les produits et les prestations de la société.

Compétences ou acquis nécessaires

- | | |
|--|---------------|
| - Formation Marine Nationale | Impérative |
| - Connaissance générale des produits liés à l'activité | Impérative |
| - Connaissance des techniques de ventes et de négociation | Requis |
| - Capacité d'argumentation et de conviction, goût du challenge | Indispensable |
| - Maîtrise de l'anglais oral et écrit au niveau expérimenté (C1) | Impérative |



- Aisance relationnelle
 - Sens de l'écoute, force de proposition, gestion de projet
- Indispensable
Impératifs

Lieu

Le poste sera basé à Toulon ou à Lorient

Candidature

- ➔ Envoyer vos CV et lettre de motivation à l'adresse recrutement@neotek-web.com
- ➔ Indiquer la référence ITC-Defense_002 dans l'objet de l'email de candidature